



COURSE BOOK



JOGI ISMERETEK — A SZERZŐDÉSKÖTÉS ALAPELVEI

Created by : Elite2You Model Agency

Tartalomjegyzék

01

A szerződéskötés nem
játék — ez felelősség
és profizmus

02

Minden pontot olvass el,
érts meg és gondolj át –
Mert egy profi így dolgozik

03

Egy évre szól a
szerződés — ezt
mérlegeld tudatosan

04

Mit jelent a
kötelezettségvállalás?

05

Egy évre szól a szerződés —
ezt mérlegeld tudatosan

Tartalomjegyzék

06

Azonnali kilépés nincs
— szüneteltetés van

07

Szerződés módosítás
— hogyan lehetséges?

08

Az aláírás jelentősége
— jogi szinten



Ne csak szerepelj — képviseld is magad!

A profi modell munkája ma már nem áll meg a kamera előtt. Ahhoz, hogy valódi sikereket érj el, elengedhetetlen, hogy értsd, mit vállalsz. Ez a könyv segít eligazodni a szerződéses együttműködések világában — közérthetően, emberi hangon, valódi helyzeteken keresztül. Megtanít arra, hogyan képviseld magad úgy, hogy a szakmai környezet megbecsüljön érte. A célunk nem az, hogy félelmet keltsünk — hanem hogy magabiztosságot adjunk. Mert ha tisztában vagy a jogaiddal és kötelezettségeiddel, akkor nemcsak modell vagy, hanem partner.

Jogi ismeretek — A szerződéskötés alapelvei

TartalomBevezetés 7

1. A szerződéskötés nem játék — ez felelősség és profizmus	9
2. Minden pontot olvass el, érts meg és gondolj át – Mert egy profi így dolgozik	12
3. Mit jelent a kötelezettségvállalás?.....	15
4. A szerződés minden pontja rád is ugyanúgy vonatkozik.....	18
5. Egy évre szól a szerződés — ezt mérlegeld tudatosan	21
6. Azonnali kilépés nincs — szüneteltetés van.....	24
7. Szerződés módosítás — hogyan lehetséges?	27
8. Az aláírás jelentősége — jogi szinten	30
Záró üzenet — Motivációs gondolat a végére	32

Bevezetés

Miért fontos, hogy értsd a szerződést?

Ha ezt a tananyagot olvasod, egy fontos mérföldkőhöz érkeztél: egy olyan szakmai úton indulsz el, ahol már nem csak a megjelenésed, a képeid vagy a stílusod számít — hanem az is, hogyan gondolkodsz, hogyan képviseled önmagad és mennyire vagy tudatos a döntéseidben.

A modell szakma ma már sokkal többről szól, mint korábban. Egy modern modell:

- Partnerként van jelen a munkában
- Érti, hogy mit vállal
- Tudja, mit jelent a szerződéses együttműködés
- És képes magabiztosan, tisztelettel képviselni a saját érdekeit

Ez a tananyag abban fog segíteni Neked, hogy megértsd:

- Hogyan működik a szerződéskötés világa
- Milyen alapelvek mentén kell gondolkodnod
- Hogyan tudsz profi módon hozzáállni a szerződéshez, önmagadhoz és a közös munkához

Ne feledd: a jogi tudatosság nem a bizalmatlanságról szól — hanem éppen az önbizalomról és a felelősségről.

Azok a modellek, akik értenek a szerződésekhez, mindig megbecsültebb partnerek. Őket keresik újra. Ők kapnak hosszabb távú lehetőségeket.

Ez a tudás tehát a Te karriered egyik legfontosabb alapköve lesz.

FEJEZET

01

A szerződéskötés nem
játék — ez felelősség
és profizmus



1. A szerződéskötés nem játék — ez felelősség és profizmus

A szerződéskötés egy fontos mérföldkő minden szakmai együttműködésben — így a modell munkádban is. Amikor szerződést írsz alá, az nem csak egy gyors aláírás a papír alján. Az egy döntés. Egy tudatos vállalás arról, hogy komolyan veszed önmagad, a munkádat és a partnereidet.

A profi modell — akivel mindenki szívesen dolgozik — pontosan tudja: a szerződés egy biztonságot adó keretrendszer. Egy megegyezés, ami mindkét fél érdekeit védi.

A szerződés Téged is véd — és Rólad is szól

Fontos, hogy ne úgy tekints a szerződésre, mint egy kötelező rosszra, amit túl kell élni. Gondolj inkább úgy rá, mint egy biztos pontra, ami egyértelművé teszi a közös munka feltételeit.

Amikor aláírod, azt üzened:

- Itt vagyok, komolyan gondolom.
- Készen állok felelősséggel együttműködni.
- Partnerként tekintek a másik félre — és ugyanígy várom ezt vissza is.

A profizmus alapja: amit vállalom, azt teljesítem

A szerződéskötés lényege egyszerű: amit vállalsz, azt tartsd is be. Nem azért, mert "muszáj" — hanem mert ez mutatja meg, hogy megbízható vagy.

Ez a szakmai hitelesség egyik legfontosabb alapja.

Egy modell karrierjében sok minden múlik a jó hírnéven. Azon, hogy lehet-e Rád számítani. A szerződés ehhez ad jogi háttérrel.

Mire figyelj tehát?

- Csak olyan szerződést írd alá, amit valóban megértesz és vállalni is tudsz.

- Gondold át a feltételeket előre — ne utólag döbbenj rá, hogy valamit nem szeretnél.
- Vedd komolyan a saját szavad — mert ezt várják el Tőled a szakmában is.

Összefoglalva az első fejezet legfontosabb üzenete:

"A szerződés a profizmusod tükre. Egy korrekt, felelős modell pontosan tudja, mit vállal — és be is tartja azt. Mert ezzel építi a karrierjét."

FEJEZET

02

Minden pontot olvass
el, érts meg és gondolj
át – Mert egy profi így
dolgozik



2. Minden pontot olvass el, érts meg és gondolj át – Mert egy profi így dolgozik

A szerződéskötés egyik legfontosabb alapszabálya a tudatosság. Egy profi modell — akivel bárki szívesen dolgozik együtt — pontosan tudja, hogy a szerződés nem akadály, hanem védelem. Nem azért van, hogy bonyolítsa a dolgokat, hanem éppen azért, hogy tiszta és kiszámítható keretek között tudjatok együttműködni.

A profizmus első jele: figyelmes vagy

Ha szerződést kapsz a kezébe, az első dolgod az, hogy figyelmesen elolvasod. Nem azért, mert kételkedsz a másik fél szándékaiban — hanem mert magadat tiszteled meg azzal, hogy pontosan tudod, mit vállalsz.

Ez a magabiztos, tudatos hozzáállás különbözteti meg a komoly partnereket a kapkodó aláíróktól.

Olvasd el — De ne problémát keress, hanem megértést

Fontos különbséget tenni közöttük, hogy valaki okosan átgondol valamit — vagy éppen feleslegesen akadékoskodik.

Nem az a célod, hogy minden mondatban problémát találj, hanem hogy pontosan tudd:

- Mit vállalsz?
- Milyen szabályok szerint dolgoztok együtt?
- Mit várnak el Tőled, és mire számíthatsz Te is?

Ha valami nem világos számodra, azt teljesen természetes jelezni. De ezt mindig kulturáltan, együttműködően tedd — úgy, ahogy egy profi tárgyalópartner teszi:

→ "Szeretnék biztos lenni benne, hogy jól értem ezt a részt..."

→ "Segítenél pontosítani, hogy mit jelent ez a gyakorlatban?"

Ez nem értetlenkedés — hanem tudatos és felelősségteljes kommunikáció.

Egy profi nem fél kérdezni — de tudja, mikor és mit

Az igazi kérdés nem az, hogy kérdezel-e — hanem hogy hogyan. A profi partner nem kérdez bele mindenbe csak azért, hogy ne haladjon a folyamat. Hanem csak akkor kérdez, ha valóban szeretne valamit tisztán látni.

Így tudod megtartani azt az egyensúlyt, amit a szakma elvár:

- Nem vagy naiv aláíró
- Nem vagy akadékoskodó vitázó
- Hanem profi, tudatos együttműködő

Ez az, amit minden ügynökség és üzleti partner értékelni fog benned.

Összefoglalva a második fejezet legfontosabb üzenete:

"Egy profi szerződést olvas, megért és átgondol — mert tudja, hogy ezzel önmagát és a jövőbeli munkáját védi. A figyelmesség nem akadékoskodás — hanem a profizmus jele."

FEJEZET

03

Mit jelent a
kötelezettségvállalás?

3. Mit jelent a kötelezettségvállalás?

A profi együttműködés egyik legfontosabb alapja, hogy amit vállalsz — azt teljesíted is. A szerződéskötés pontosan erről szól: kötelezettséget vállalsz bizonyos dolgokra, és cserébe a másik fél is vállal dolgokat feléd.

Ez nem kell, hogy ijesztő legyen. Ellenkezőleg: a kötelezettségvállalás annak a jele, hogy komolyan gondolod a közös munkát, és képes vagy felelősséget vállalni önmagadért.

Mit jelent ez a gyakorlatban?

A szerződésedben leírt kötelezettségek nagyon egyszerű, átlátható dolgokból állnak — és mindig az együttműködés sikerét szolgálják.

Például:

- Egy adott feladatra jelentkezel, és azt el is végzed
- Betartod a határidőket
- Megtartod az együttműködés szabályait (például viselkedési elvárások, titoktartás, kommunikációs szabályok)
- A vállalt szolgáltatásaidért, szereplésedért korrekt módon helyt állsz

Ezek mind olyan dolgok, amik természetes részei egy professzionális munkakapcsolatnak.

Miért fontos ezt komolyan venni?

A jog világában a kötelezettségvállalás nem játék. Nem lehet utólag arra hivatkozni, hogy "nem gondoltam komolyan", vagy "csak aláírtam, mert kellett".

Ha aláírtad, vállaltad.

Ez nem teher — hanem lehetőség arra, hogy megmutasd a profizmusodat.

A szakmai életben azok a modellek jutnak előrébb, akikkel könnyű együtt dolgozni. Akik pontosak, megbízhatóak, korrektek. A szerződés pedig ehhez biztosít keretet.

Hogyan gondolkodj erről?

Minden szerződés előtt tedd fel magadnak a kérdést:

- Képes vagyok teljesíteni, amit vállalok?
- Számíthat rám a másik fél?

- Tudom, hogy mit jelent a kötelezettségem a gyakorlatban?

Ha ezekre a válaszod igen — akkor jó úton vagy. Ha bizonytalan vagy, még a szerződéskötés előtt tisztázd a kérdéseidet.

Ez a tudatos hozzáállás nem akadékoskodás — hanem a profizmus jele.

Összefoglalva a harmadik fejezet legfontosabb üzenete:

"A szerződéses kötelezettségvállalás nem teher, hanem a profizmusod bizonyítéka. Amit vállalsz — azt teljesítsd. Ez építi a karrieredet és az üzleti hiteledet."

FEJEZET

04

Egy évre szól a
szerződés — ezt
mérlegeld tudatosan



4. A szerződés minden pontja rád is ugyanúgy vonatkozik

Egy igazán profi modell pontosan tudja: a szerződés kétoldalú megállapodás. Nem csak arról szól, hogy "mit kell nekem csinálnom", hanem arról is, hogy a másik fél — jelen esetben például az ügynökség vagy a megrendelő — mit vállal feléd.

Ez egy egyenrangú partnerség. A szerződés közös játéktere: benne vannak a Te jogaid és kötelezettségeid, de ugyanígy benne vannak a másik fél kötelezettségei is.

Mit jelent ez Neked a gyakorlatban?

Egyszerűen azt, hogy ami a szerződésben le van írva, az mindkét félre nézve ugyanúgy kötelező.

→ Te vállalsz dolgokat — és be is tartod.

→ A másik fél vállal dolgokat — és azt is be kell tartania.

Ez adja a szerződés igazi értékét: rendet, kiszámíthatóságot és tiszta kereteket teremt.

A szerződés nem kívánságlista

Fontos, hogy lásd: a szerződés nem olyasmi, amiből szabadon lehet válogatni. Nem arról szól, hogy "ez a rész most nem tetszik, akkor nem tartom be". Ha aláírtad, akkor minden pontjára ugyanúgy vonatkozik a felelősséged.

A profi hozzáállás ebben mutatkozik meg:

- Tiszteletben tartod a vállalt szabályokat.
- Nem változtatsz rajta önkényesen.
- Ha mégis valamit változtatni kell, azt hivatalos úton intézed (erről később lesz szó).

Ez nem szigor — hanem a profizmus alapszabálya.

Miért jó ez Neked?

Mert a szerződés biztonságot ad. Egy olyan rendszer, amiben pontosan tudod, mire számíthatsz. Nem érhet meglepetés — és nem is várnak el Tőled olyasmit, ami nincs leírva.

Ezért fontos, hogy partnerként tekints a szerződésre:

- Nem ellenség — hanem a munkád egyik legfontosabb védőhálója.
- Nem korlátozás — hanem átlátható szabályrendszer.

A legsikeresebb modellek éppen ezért szeretik a jól megírt szerződéseket: biztonságot és tiszta kereteket adnak.

Összefoglalva a negyedik fejezet legfontosabb üzenete:

"A szerződés közös szabályrendszer. Ugyanúgy kötelező rád is, mint a másik félre. Ha ezt elfogadod és tiszteletben tartod, akkor profi vagy — és a profikat mindig megbecsülik."

FEJEZET

05

Egy évre szól a
szerződés — ezt
mérlegeld tudatosan

5. Egy évre szól a szerződés — ezt mérlegeld tudatosan

A szerződés egyik legfontosabb jellemzője, amit mindenképpen tudnod kell, hogy határozott időre szól — mégpedig 1 évre.

Ez azt jelenti, hogy amikor aláírod, vállalod, hogy legalább 1 éven keresztül a szerződésben foglalt feltételek szerint működsz együtt a másik féllel — jelen esetben az ügynökséggel vagy a megbízóval.

Ez a hosszabb távú vállalás a szakmai élet természetes része, és kifejezetten előnyös azok számára, akik valóban komolyan gondolják a modellkarrierjüket.

Miért fontos ezt előre átgondolnod?

Azért, mert a szerződéskötés pillanata nem a kísérletezés ideje. Egy év komoly időtáv — a profi gondolkodás pedig azt jelenti, hogy már a szerződés aláírása előtt felelősen mérlegeled:

- Vállalni tudod-e ezt az időszakot?
- Illeszkedik-e ez az együttműködés a céljaidhoz, élethelyzetedhez?
- Tudsz-e alkalmazkodni a szerződés szabályaihoz ilyen hosszú távon is?

Ez nem ijesztés — hanem éppen hogy egy érett, tudatos döntési folyamat, ami a Te érdekeidet szolgálja.

Az 1 éves elköteleződés előnye

Fontos, hogy ne teherként tekints erre az időtávra, hanem lehetőségként.

Mit ad neked az 1 éves szerződés?

- Stabil, biztonságos szakmai kereteket
- Tervezhetőséget — Neked és a partnereidnek is
- Folyamatos munkalehetőséget, támogatást és szakmai fejlődést
- Egy üzenetet a szakma felé: megbízható és elkötelezett modell vagy

Az ügynökségek is ezért szeretik a hosszú távú szerződéseket: mert így lehet minőségi együttműködést építeni. Ez a rendszer a Te érdekeidet is védi.

Mire figyelj még?

A legfontosabb tanácsom:

Ne a szerződés aláírása után döbbenj rá, hogy hosszabb távú elköteleződést vállaltál — ezt még a döntés előtt tedd mérlegre.

Ha bizonytalan vagy, kérdezz bátran — nem gyengeség, hanem felelősségteljes hozzáállás.

Ha úgy érzed, hogy készen állsz — akkor pedig vállald ezt büszkén. Egy év alatt sokat fejlődhetsz, építheted a karriered és értékes tapasztalatokat szerezhetsz.

Összefoglalva az ötödik fejezet legfontosabb üzenete:

"Az 1 éves szerződés hosszú távú biztonságot és fejlődési lehetőséget ad. Csak akkor írd alá, ha tudatosan átgondoltad és készen állsz a vállalásra — mert a profizmus a felelős döntéseknél kezdődik."

FEJEZET

06

Azonnali kilépés nincs
— szüneteltetés van

6. Azonnali kilépés nincs — szüneteltetés van

Most egy nagyon fontos szabály következik, amit minden szerződéskötés előtt jó tisztán látni.

Ahogy az előző fejezetben megbeszéltük: a szerződés 1 évre szól — ezt vállalod aláírásakor. És éppen azért, mert ez egy komoly, hosszú távú együttműködés, a szerződéskötés után nincs lehetőség "csak úgy" azonnali kilépésre.

Ez nem azért van, mert bárki ki akarna veled szúrni — hanem mert a szerződés lényege a kiszámíthatóság és a megbízhatóság.

Egy komoly szakmai együttműködésben mindkét fél számít a másikra — így Te is számíthatsz az ügynökség támogatására, és ők is számítanak a Te munkádra.

Mi van akkor, ha valami közbejön?

Természetesen mindannyian emberek vagyunk, és bármikor adódhat olyan élethelyzet, amikor valami miatt nem tudod ideiglenesen teljesíteni a szerződéses vállalásaidat.

Pont ezért van lehetőség szüneteltetésre.

Mit jelent a szüneteltetés?

A szüneteltetés egy hivatalos, szabályozott lehetőség arra, hogy átmenetileg "pihenőre" tedd a szerződéses kötelezettségeidet — anélkül, hogy megsértenéd a szerződést.

Ez egy kulturált, korrekt megoldás — pont azért, hogy a szerződés ne váljon rugalmasság nélküli teherré, de mégis megőrizze a szakmai rendet.

Hogyan kérhetsz szüneteltetést?

A szabályok egyértelműek:

- A szüneteltetést előzetesen kell jelezni — nem utólag!
- A szüneteltetés maximális időtartama 1 hónap lehet.
- A kérelmedet írásban kell benyújtani — például e-mailben.

Ez azért fontos, hogy mindenki tisztán lássa, mikor nem vagy elérhető munkára — és így a rendszer továbbra is átlátható, rendezett marad.

Miért jó ez Neked?

Mert a szüneteltetés lehetősége azt mutatja, hogy az ügynökség is partnerként kezel Téged. Nem várja el, hogy minden körülmények között kényszerből dolgozz, de azt igen, hogy korrekt módon kommunikálj.

Ez is része a profizmusnak.

Nem ki-be ugrálás — hanem felelős, előre jelzett szünetek, ha szükséges.

Összefoglalva a hatodik fejezet legfontosabb üzenete:

"A szerződés hosszú távra szól — azonnali kilépés nincs. Ha valami közbejön, élj a szüneteltetés lehetőségével: jelezd előre, kérd írásban, és használd a rendszert korrektül. Ez a profi hozzáállás."

FEJEZET

07

Szerződés módosítás —
hogyan lehetséges?

7. Szerződés módosítás — hogyan lehetséges?

Az élet sokszor hozhat váratlan fordulatokat. Lehet, hogy valami megváltozik benned, az élethelyzetedben, vagy éppen a munkádban — és emiatt szeretnél változtatni a szerződésed valamelyik pontján.

Fontos tudnod: erre is van lehetőség — de csak szabályozott, hivatalos keretek között.

A szerződés nem kőbe vésett, érinthetetlen dolog — de semmiképpen sem olyasmi, amit szóban, egyoldalúan vagy futólag meg lehet változtatni.

Hogyan működik a szerződés módosítása?

A szerződés módosítása mindig egy közös döntés. A lényeg, hogy mindkét fél — Te is és az ügynökség is — beleegyezik a változtatásba.

Ez azért fontos, mert a szerződés csak akkor marad jogilag érvényes, ha a módosítás is hivatalosan, átláthatóan történik.

Mit kell tenned, ha módosítani szeretnél?

A folyamat nagyon egyszerű és korrekt:

- 1. Írásban jelezd, hogy melyik pontot szeretnéd módosítani, és miért.
- 2. Beszéljétek át a változtatás lehetőségét az ügynökséggel.
- 3. Ha mindkét fél egyetért, akkor a módosításról egy hivatalos kiegészítő melléklet készül a szerződéshez.

Csak ezzel válik érvényessé a változtatás.

Ez nem bonyolult, és nem is ijesztő folyamat — éppen ellenkezőleg: ez biztosítja, hogy minden változás átlátható, követhető és jogilag rendezett marad.

Miért jó ez Neked?

Mert így tisztán látható marad minden szabály és vállalás. Nem lesz félreértés, nem lesz vita arról, ki mit vállalt vagy mit változtatott meg.

Ez adja a hosszú távú biztonság alapját.

A profi partner mindig hivatalosan, írásban intézi a szerződéses módosításokat — mert ezzel tiszteletet mutat a másik fél felé és komolyan veszi a közös munkát.

Összefoglalva a hetedik fejezet legfontosabb üzenete:

"A szerződés módosítása lehetséges — de csak hivatalosan, írásban, mindkét fél beleegyezésével. Egy profi modell így dolgozik: átláthatóan, korrektül, közösen egyeztetve."

FEJEZET

08

Az aláírás jelentősége
— jogi szinten

8. Az aláírás jelentősége — jogi szinten

Elérkeztünk a szerződéskötés legfontosabb pillanatához: az aláíráshoz.

Sokan úgy gondolnak erre a mozzanatra, mint egy egyszerű, gyors lezárásra — pedig valójában ennél sokkal többről van szó.

A szerződés aláírása jogi értelemben egy nagyon komoly döntés.

Ez nem csak egy kézjegy a papír alján — hanem egy hivatalos jognyilatkozat, ami azt jelenti:

- Elfogadod a szerződés teljes tartalmát
- Vállalod a benne foglalt kötelezettségeket
- Tudomásul veszed a szabályokat
- Beleegyezel a feltételekbe

Onnantól kezdve, hogy aláírtad a szerződést — a jog eszközeivel is kötelezetté válsz annak betartására.

Mit jelent ez a profi modell számára?

Azt, hogy egy aláírás előtt mindig megáll egy pillanatra. Átgondolja:

- Minden pontot megértettem?
- Tudom vállalni a kötelezettségeket?
- Megfelel nekem ez az együttműködés?

Ha ezekre igen a válasz — akkor magabiztosan, felelősen aláír.

Ha viszont bizonytalan valamiben — még nem ír alá. Hanem kérdez, tisztáz, egyeztet.

Ez nem lassítja a folyamatot — éppen ellenkezőleg: megalapozza a bizalmat és megelőzi a későbbi félreértéseket.

Nincs utólagos "nem tudtam"

Fontos jogi alapelv: amit aláírsz, az érvényes. Onnantól kezdve nem mentség, ha valaki azt mondja: "nem olvastam el", "nem figyeltem", "nem gondoltam komolyan".

Ezért van az, hogy a tudatos hozzáállás a Te legnagyobb védelmed.

A profizmusod egyik legfontosabb jele, hogy a szerződés aláírását megelőzően figyelmes, körültekintő és felelősségteljes vagy.

Ezért mondjuk:

- Olvasd el
- Értsd meg
- Gondold át
- Ha kell, kérdezz
- És csak ezután írd alá

Összefoglalva a nyolcadik fejezet legfontosabb üzenete:

"Az aláírás jogi szinten végleges és kötelező érvényű. Egy profi modell csak azt írja alá, amit megértett és vállalni is tud. Ez a hitelesség és a hosszú távú szakmai siker alapja."

Összefoglalás — Mit vigyél magaddal ebből a tananyagból?

A szerződés nem akadály — hanem egy értékes eszköz a kezvedben. Segít abban, hogy tiszta, kiszámítható és biztonságos keretek között dolgozhass.

Mindig:

- Olvasd el
- Értsd meg
- Gondold át
- Kérdezz, ha kell
- Csak utána írd alá

Ha módosítani kell — tedd hivatalosan.

Ha szüneteltetni kell — jelezd korrekt módon.

Ha aláírtad — tartsd be.

Így gondolkodik egy profi modell. És így építheted hosszú távon a karrieredet megbízható, hiteles partnerként.

Záró üzenet — Motivációs gondolat a végére

"A szerződés nem korlát — hanem belépő a profi világba."

Kedves Modell!

Az, hogy kézbe vetted ezt a tananyagot, már önmagában azt mutatja, hogy nem a véletlenre akarod bízni a szakmai jövődet.

A modellkedés világában ma azok a legsikeresebbek, akik nemcsak szépek és tehetségesek — hanem tudatosak, megbízhatóak és korrekt partnerek.

A szerződés a profi világ belépőkártyája. Egy eszköz, ami Téged is véd — és Téged is kötelez.

De ne feledd:

- Nem a szerződés tesz Téged profivá — hanem az, ahogyan hozzáállsz.
- Az aláírás nem csak jogi lépés — hanem önmagadhoz való hűség is.
- Ha vállalsz valamit — tartsd be. Ha kérdésed van — kérdezz. Ha fejlődni akarsz — tanulj.

Ez a hozzáállás visz előre. Ez az, amit észrevesznek a szakmában. És ez az, ami miatt újra Téged fognak választani.

A profizmus ott kezdődik, hogy komolyan veszed önmagad.

Kívánom Neked, hogy legyél olyan modell, akire büszke lehet minden partner — de legfőképp Te magad.

De ne feledd:

Nem a szerződés tesz
Téged profivá —
hanem az, ahogyan
hozzáállsz.

Az aláírás nem csak
jogi lépés — hanem
önmagadhoz való
hűség is.

Ha vállalsz valamit —
tartsd be. Ha
kérdésed van —
kérdézz. Ha fejlődni
akarsz — tanulj.

